



国家级木本油料种苗领航者

陕西青美生物科技有限公司

公司介绍

成立时间：2015年6月



核心业务：林果种业为核心，
分子育种和组培育苗



股权结构：北京清美科技集团有限
公司持股65%，梁永琪持股35%



核心团队：有持股计划

2024年：
省级新型研发机构



2023年：
市级工程中心-宝鸡市林果种
业基因研究中心



食用油

年消费总量：4000万吨



传统油茶10年增量：120万吨

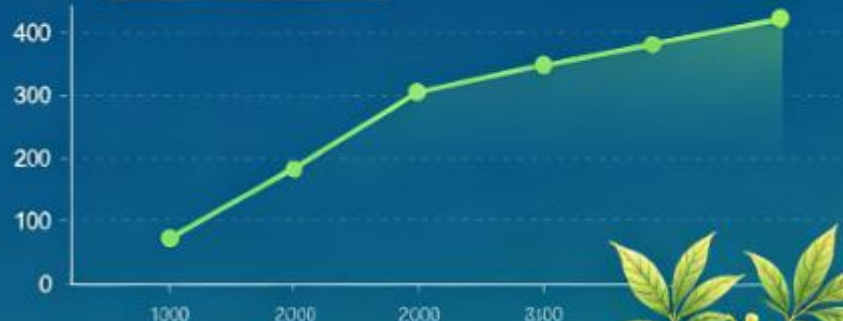


传统油茶10年增量：120万吨

能源油

燃油污染空气

石油价格上涨趋势



山桐子毛油可制航油/柴油



食用油供给结构不合理，过度依赖进口；木本油料发展潜力未充分挖掘

国家及地方政策

- 1、国家政策（国家近年来将木本油料产业提升至粮油安全战略高度，对山桐子等新型油料树种实施系统性政策扶持。
- 2、2019年3月，国家粮食和物资储备局颁布了3项行业标准《山桐子》，《山桐子油》，《山桐子饼粕》并实施；2020年4月，山桐子首次列入《国家储备林树种目录》，2021年国家林业和草原局将山桐子纳入《全国木本油料产业发展规划（2021-2025年）》，明确其作为重点培育的高产油料树种地位；
- 3、2021年6月，国家林业和草原局正式批复组建《国家林业草原山桐子工程技术研究中心》2022年10月，贵州省特色林业产业发展领导小组印发《贵州省山桐子产业发展行动方案》贵州省林业局在2023年拨付中央财政资金约1.01亿元用于山桐子种植基地建设，并安排省级财政资金3.6亿元支持全产业链发展。
- 4、2024年，贵州省继续投入省级财政资金支持全产业链发展，每亩1200-2000元造林补助810。湖北省争取中央财政资金1.01亿元用于山桐子基地建设国家通过中央财政资金直接支持山桐子种植项目，重点聚焦于乡村振兴和林业产业升级。
- 5、贵州省贷款贴息补助：贵州省林业局在2026年公示的林业产业贷款贴息补助项目中，明确山桐子种植项目列为拟支持对象，对相关企业的贷款给予贴息，降低融资成本。
- 6、福建省宁化县在《森林“四库”联动试点区建设实施方案（2026—2030年）》中，规划了“山桐子种植基地建设项目建设项目”。计划在2026至2028年间，种植山桐子3万亩，并配套建设深加工生产线、研发中心等设施，推动全产业链发展。
- 7、广东省产业融合激励：清远市在2026年“绿美清远”生态建设工作方案中，将山桐子列为重点培育的特色林业产业之一。

核心团队



梁永琪 博士
植物生理学专业
高级工程师
公司负责人



李志萍 学士
农学 中级职称
种苗生产



李浩 学士
植保 中级职称
病虫害研发



王彦贺 学士
农学 中级职称
种苗生产



王小玲 学士
财会专业
财务经理兼人事



常永春 硕士
植物生理学 中级职称
育苗研发



张娜 硕士
分子育种 中级职称
育种研发



赵艺隆 学士
生物技术 中级职称
植物微化学



蒲红玉 学士
草业科学 中级职称
植物病毒研究



吕龙飞 学士
农学 中级职称
种苗生产

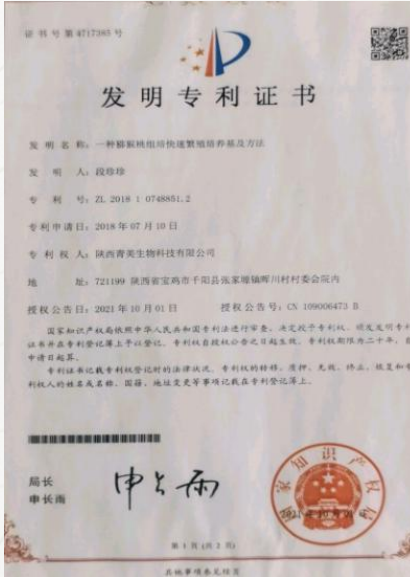


张立泰 学士
果树专业 初级职称
种苗生产



王倩雯 学士
风景园林专业
市场拓展

研发成果





特色种苗与委托研发服务

核心产品



山桐子种苗



苹果种苗



芦竹种苗



竹子种苗



文冠果种苗



巴旦木种苗

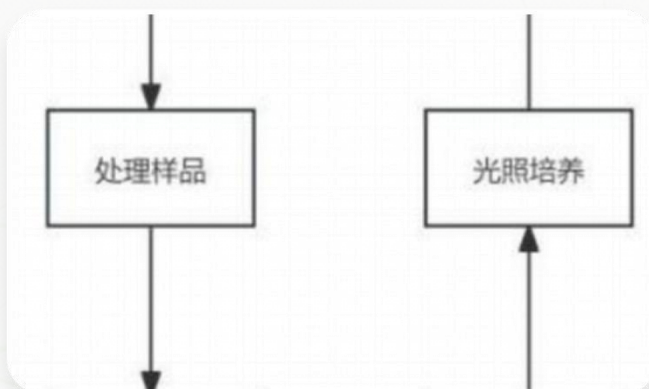


委托研发服务



核心技术：基因编辑+细胞悬浮培养+无糖组培

传统育苗方式（种子、扦插）存在周期长、繁殖系数低、易退化等痛点。我们自主研发的“**山桐子细胞悬浮培养育苗方法**”（专利号：CN118872597B），从根本上解决了这些问题，实现了种苗培育的标准化与高效化。



繁殖效率飞跃

青美生物：**提升10倍以上**，数月获大量种苗

传统模式：周期漫长，通常需要1-2年

优质脱毒种苗

青美生物：**脱毒健康**，遗传稳定，保证高产

传统模式：易带病毒，性状分离，品种退化



🏭 工厂化标准生产

青美生物：**全年无休**，工厂化、标准化作业

传统模式：严重依赖自然条件，受季节气候限制

🏢 规模化降本增效

青美生物：可无限扩繁，**单位成本极低**

传统模式：高度依赖人工管理，综合成本高昂

过去三年业绩：



核心战略：山桐子“金桐1号”

核心战略：山桐子“金桐2号”

品种优势：拥有自主知识产权，具备高产、高含油率特性，对环境适应性强。

市场定位：精准对接国家木本油料战略需求，服务生物能源产业升级。



2023年

营业额：700万元

2024年

营业额：1000万元

2025年

营业额：1500万元



预计**2026年**

营业额：2000万元

种苗销售额站每年的销售大于70%

融资计划：

总金额：
3000万元

—
扩大生产规模



1500万元

—
市场拓展



600万元

—
流动资金



900万元

未来：

我们采用“种苗销售 + 技术服务”双轮驱动的商业模式，构建稳定且可持续的盈利闭环。



2028年

挂牌新三板

新三板挂牌净利润要求最近两年净利润均不低于**800万元**，或最近一年净利润不低于**1600万元**



2030年

北交所上市

北交所上市要求预计市值不低于**2亿元**，且最近两年净利润均不低于**1500万元**且加权平均净资产收益率平均不低于**8%**，或者最近一年净利润不低于**2500万元**且加权平均净资产收益率不低于**8%**。



拓宽融资渠道

获得长期、稳定的大额资金支持，支撑业务高速发展



提升品牌价值

显著增强市场公信力，扩大品牌知名度与影响力。



实现股权流通

激活股权内在价值，提供多元化的财富退出渠道。



完善公司治理

建立健全现代企业制度，促进企业规范化、透明化发展。



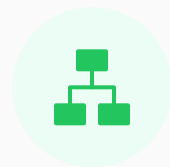
吸引核心人才

构建长效的激励约束机制，深度绑定并稳定核心团队

风险及应对:

公司已成功验证商业模式，凭借优质产品与服务，营收实现连续三年高速增长。

营业收入增长趋势 (2023-2025)



年复合增长率 (CAGR)

46% (三年持续攀升)



核心种苗销售占比

>70% (核心业务贡献显著)



全国市场覆盖范围

多省布局 (覆盖陕西/贵州/湖北等)

竞争优势：全方位领先

核心技术

细胞悬浮培养 (专利)
拥有完全自主的核心专利技术

种子/扦插/嫁接
传统农耕方式，依赖人工与经验

技术代差显著
效率、质量、可控性实现全面领先

种苗质量

脱毒 / 零变异 / 稳定
遗传性状高度一致，纯度达99.9%

易带毒 / 性状分离
长期繁殖导致品种退化，产量不稳定

保障种植收益
从源头确保下游种植的高产与稳产

生产效率

工厂化 / 规模化 / 周年
环境智能控制，不受自然条件干扰

靠天吃饭 / 周期长
受季节气候限制，育苗周期长达数月

极速响应市场
大幅缩短交付周期，显著降低单位成本

品种优势

自主知识产权新品种
拥有核心品种的完全自主定价权

常规品种 / 外购
同质化严重，市场竞争激烈且利润低

构建市场壁垒
独家品种资源带来长期的市场垄断优势

研发能力

省级新型研发机构
产学研深度融合，具备持续创新能力

研发弱 / 依赖引进
缺乏技术积累，难以适应市场变化

持续技术迭代
不断推出更高附加值的新品种与方案

发展蓝图：构建全产业链生态

我们的愿景不止于种苗，而是要构建从“种苗培育”到“终端高附加值产品”的完整产业链生态闭环。



PHASE 01 · 当前阶段

夯实木本油料种苗基础

目标：成为国内领先种苗供应商
举措：扩建育苗基地，拓展核心市场



PHASE 02 · 未来2-3年

向下游产业链深度延伸

目标：建立初加工示范基地
举措：共建万亩种植园，探索果实收购



PHASE 03 · 未来3-5年

打造高附加值品牌，建设生物燃油、小分子油深加工产线，实现产业价值最大化。



终端价值：高端健康食用油

基于优质种苗原料，开发符合现代消费趋势的高端食用油产品。通过品牌化运作，打通从田间到餐桌的全链路，提升产品溢价能力。



产业升级：绿色生物科技加工

引入现代化生物萃取技术，建设标准化深加工车间。重点布局小分子食用油与生物燃油产线，构建绿色低碳的循环经济产业模式。

风险提示



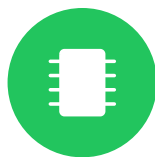
01 市场风险

潜在风险

下游市场需求不及预期，受宏观经济波动影响较大。

应对策略

与大型林业集团签订长期供货协议，锁定核心需求；拓展多元化产品矩阵，有效分散单一市场波动风险。



02 技术风险

潜在风险

核心技术存在被模仿的可能，或行业内出现更具竞争力的替代技术方案。

应对策略

持续加大研发投入占比，申请更多核心发明专利，构筑更深的技术壁垒；保持技术迭代速度，确保行业领先优势。



03 政策风险

潜在风险

国家或地方对林业/环保的扶持政策发生不利变化，或行业监管标准升级。

应对策略

密切关注宏观政策动向，积极参与行业标准制定；保持与政府相关部门的常态化沟通，确保合规经营与政策响应。



感谢聆听

期待与您携手，共创绿色未来

陕西青美生物科技有限公司

